

Vorsorgeberatung in der Videoberatung.



Die Videoberatung gewinnt in der Kommunikation mit den Kunden immer mehr an Bedeutung. Ziel ist es, auch digital die ganzheitliche Beratung umzusetzen. Trainieren Sie in diesem Seminar die Vorsorgeberatung auch in der Videoberatung zum Erlebnis werden zu lassen. Begeistern Sie den Kunden für das Thema Vorsorge auch in der digitalen Beratung. Sie beraten Ihre Kunden sicher und souverän auf Basis einer strukturierten Gesprächsführung. Sie vermitteln und beraten das Themenfeld Vorsorge optimal auf den jeweiligen Kunden zugeschnitten. In der Transferphase zwischen den beiden Trainingstagen trainieren Sie die erlernten Seminarinhalte in Ihren Kundengesprächen.

Ziele

- Sie führen eine sichere Vorsorgeberatung in der Videoberatung durch
- Sie machen die Vorsorgeberatung zum Erlebnis
- Sie haben eine sichere Rhetorik & Methodik im Kundendialog
- Sie haben Freude an der digitalen Vorsorgeberatung

Inhalte

- Wie wecken Sie Interesse für das Thema Vorsorge?
- Mit den richtigen Fragen den Kunden sensibilisieren
- Digitale Verkaufsunterstützung
- Tipps und Tricks für die Praxis
- Training und Feedback

Dauer

2 Tage

Teilnehmer

Mindestens 8, maximal 12

Veranstaltungsort

Winzerhof, Rauenberg (13.10.2022)

Seminargebühr

Die Kosten für Seminare durchführung und Verpflegung übernimmt die Bankenkooperation.

Trainer

Michael Philipp & Dirk Müller

Termin

13.10.2022 Präsenz / Rauenberg

17.11.2022 digital

Anrechenbare Bildungszeit nach IDD:

480 Minuten