

Der Firmenkunde.

Die Beratung von Firmen- und Gewerbekunden umfasst nicht nur die Absicherung des Arbeitgebers als Person, sondern auch die Versorgung seiner Familienangehörigen und Mitarbeiter. Die Teilnehmer trainieren auf Basis der vielfältigen Ansatzpunkte verschiedener Beratungssituationen.

Ziele

- Versorgungslösungen und Absicherungsmöglichkeiten im betrieblichen und privaten Umfeld kennen
- Bedarf des Firmenkunden als Arbeitgeber und Privatperson unter Berücksichtigung der gesetzlichen Rahmenbedingungen ganzheitlich darstellen und beraten
- Kundenansprachen und spezifische Argumentationsstruktur gezielt einsetzen
- Durch weiterführende Fragen neue Themenfelder öffnen
- Ausbau der Methodenkompetenz

Inhalte

- Betriebliche Versorgungslösungen im Überblick
- Besondere Absicherungsmöglichkeiten für
 - Gesellschafter-Geschäftsführer
 - Selbstständige und Freiberufler
 - mitarbeitende Familienangehörige
- Konzepte zur Mitarbeiterversorgung
- Ausgewählte Fragestellungen zu gesetzlichen Rahmenbedingungen
- Kundenansprache und Argumentation

Methoden

- Präsentationen und mediengestützte Vorträge
- Erfahrungsaustausch
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Fallbeispiele inklusive kurzer live-Sequenzen

Dauer

Dienstag 09:30 Uhr bis Mittwoch 17:00 Uhr

Teilnehmer

Mindestens 8, maximal 12 Teilnehmer

Veranstaltungsort


Winzerhof, Rauenberg

Seminargebühr

Die Kosten für Seminare durchführung, Übernachtung und Verpflegung übernimmt die Bankenkooperation.

Trainer

Michael Philipp und Sabine Albinus

Zielgruppe	Kompetenzen (Ca. Anteil in %)	IDD Minuten				
✓ Firmenbank	<table><tr><td>40</td><td>40</td></tr><tr><td>10</td><td>10</td></tr></table>	40	40	10	10	
40	40					
10	10					
Termin	04.06. – 05.06.2019					