

Wirksam Führen im Vertrieb – Impulsworkshop.

Sie sind eine gestandene Führungskraft und haben jede Menge Erfahrung und schon viel erlebt in Ihrer Führungstätigkeit? Und dennoch haben Sie Lust Ihre Tätigkeit einmal von verschiedenen Seiten zu reflektieren und den ein oder anderen Impuls von außen mitzunehmen? Dann sind Sie in diesem Workshop genau richtig!

In zwei Tagen werden wir mit Ihnen gemeinsam die wesentlichen Erfolgsfaktoren der vertrieblichen Führung mit Blickwinkel auf die Wirksamkeit durchleuchten und Impulse austauschen.

Sie reflektieren, wie klar Sie in Ihrer Zielsetzung und in Ihren Fokusthemen, sowie in Ihrem Selbstverständnis als Führungskraft sind. Sie lernen, wie Sie und Ihr Team mit der Fülle an Veränderungen dieser Zeit sinnvoll umgehen und Ihre Mannschaft wirkungsvoll ausrichten können. Sie reflektieren Ihre Führungswerkzeuge, mit denen Sie Ihr Team begleiten und unterstützen und passen diese ggf. an. Sie tauschen sich mit anderen Führungskräften zu den Erfahrungen aus der Praxis aus.

Inhalte

- Klarheit: Zielbild, Fokusthemen sowie Selbstverständnis
- Die Veränderungsprozesse unserer Zeit wirkungsvoll meistern
- Führungsinstrumente und ihre Wirksamkeit
- Individuelle Planung und Organisation

Methoden

- Präsentationen
- Einzel- und Gruppenarbeiten
- Erfahrungsaustausch und kollegiale Beratung

Dauer

Dienstag 9:30 Uhr bis Mittwoch 17:00 Uhr

Teilnehmer

Mindestens 6, maximal 12 Teilnehmer

Veranstaltungsort


Winzerhof, Rauenberg

Seminargebühr

1.290 Euro pro Teilnehmer zzgl. Übernachtung. Die Kosten für die Verpflegung übernimmt die Bankenkooperation.

Trainer

Andrea Maria Müller

Zielgruppe	Kompetenzen (Ca. Anteil in %)	IDD Minuten				
✓ Führungskräfte	<table><tr><td>10</td><td>30</td></tr><tr><td>30</td><td>30</td></tr></table>	10	30	30	30	
10	30					
30	30					
Termin	22.10. – 23.10.2019					