

# Erfolgreiche Steuerung des eigenen Terminkalenders.

Der erste wichtige Schritt als Berater ist es, für einen vollen Terminkalender zu sorgen. Leider ist das in der Praxis oftmals nicht so einfach und mit vielen Vorbehalten und Berührungängsten verbunden. Dabei kann das Thema wirklich Spaß machen, vor allem dann, wenn es erfolgreich ist! Wir laden Sie ein, mit uns einen ganzen Tag das Thema Terminakquise von allen Seiten zu durchleuchten mit dem Ziel, zukünftig den eigenen Terminkalender erfolgreich und mit Spaß im Griff zu haben.

## Ziele

- Sie reflektieren Ihre innere Haltung und Ihr „Bauchgefühl“ rund um das Thema Terminakquise mit dem Ziel, einen positiven Blick auf die Tätigkeit zu bekommen und dabei mehr Spaß zu haben
- Wir erarbeiten gemeinsam eine individuelle Organisation, mit der Sie es schaffen, dauerhaft Ihren eigenen Terminkalender im Griff zu haben
- Sie lernen die wesentlichen Erfolgsfaktoren einer Terminansprache kennen und finden für sich eine authentische „Basis-Ansprache“, die Sie beliebig verändern und ergänzen können
- Wir arbeiten gemeinsam daran, Ihren „inneren Schweinehund“ zu überwinden und nachhaltig ins TUN zu kommen

## Dauer

1 Tag

## Teilnehmer

Mindestens 6, maximal 12

## Veranstaltungsort

Individuell nach Absprache

## Seminargebühr

2.490 Euro

## Trainer

Andrea Maria Müller

| Zielgruppe        | Kompetenzen<br>(ca. Anteil in %)  | IDD<br>Minuten  |
|-------------------|-----------------------------------|---|
| ✓ Servicebank     | 10 50                             |  |
| ✓ Privatbank      | 20 20                             |   |
| ✓ Firmenbank      |                                   |   |
| ✓ Private Banking |                                   |   |
| <b>Termin</b>     | <b>Individuell nach Absprache</b> |   |