



Carsten Weigel

Trainer (BDVT)

„Das erste Mittel, über die Menge emporzuwachsen, besteht darin, das Gewöhnliche mit außergewöhnlicher Begeisterung zu tun.“ (Elmer G. Leterman)

Berater und Finanzdienstleister gibt es viele. Wenn wir in der Praxis dauerhaft erfolgreich sein wollen, dann ist es vor allem genau die Begeisterung für unser tägliches Tun und Handeln, die uns von den Mitbewerbern unterscheidet.

Carsten Weigel

Geboren am 6. November 1970
 Telefon 0171 6403861
 E-Mail carsten.weigel@karlsruher.de

Ausbildung / Berufserfahrung

- Versicherungskaufmann und Finanzassistent
- Verkaufstrainer (BDVT)
- Generationenberater (IHK)
- 1991 - 1997 DKV (KV-Spezialist für Allianz)
- 1997 - 1998 Debeka Versicherung a.G.
- 1998 - 2001 AXA Versicherung AG
- seit 2001 Die Bankenkooperation
 Bereichsleiter Bereich Nordbaden
 und Trainer

Schwerpunkte

- Private Altersvorsorge
- Verkaufstraining

Meine Philosophie

Freude am Lernen – Begeisterung beim Verkauf.
 Mein Ziel ist es, meinen Seminarteilnehmern Fachinhalte und praxistaugliche Lösungsansätze an die Hand zu geben, damit sie gestärkt und mit einer positiven Einstellung ans Werk gehen.