

# IDD-Information

## Genius 100

### Zweck

Dieses Informationsblatt stellt Ihnen wesentliche Informationen zum **Produktfreigabeverfahren, das gemäß IDD<sup>1</sup> (Insurance Distribution Directive) / POG<sup>2</sup> (Product Oversight and Governance) für das Produkt Genius 100 durchgeführt wurde**, zur Verfügung. Es dient dem Verständnis und sachgemäßen Vertrieb des Produkts. Erforderliche Informationen zum Produkt werden hier auf einen Blick dargestellt, um nicht zuletzt den Verkauf an den Zielmarkt zu gewährleisten. Bei diesem Informationsblatt handelt es sich nicht um Werbematerial.

### Produktfreigabeverfahren

**Rechtliche Grundlage:** Regulatorische Grundlage des Produktfreigabeverfahrens ist § 23 VAG<sup>3</sup> in Verbindung mit der delegierten Verordnung zu den Aufsichts- und Lenkungsanforderungen für Versicherungsunternehmen und Versicherungsvertreiber vom 21.09.2017 sowie der ergänzenden Verordnung<sup>4</sup>.

**Ziel und Umsetzung:** Ziel der POG-Regelungen (Produktfreigabeverfahren) ist es, insbesondere potentielle Nachteile für den Verbraucher bereits im Rahmen der Produktentwicklung zu erkennen und zu vermeiden. Mit dem Inkrafttreten der IDD im Februar 2018 wird bei Neuentwicklungen und wesentlichen Änderungen von Versicherungsprodukten grundsätzlich ein Produktfreigabeverfahren durchgeführt.

**Zielmarkt:** Im Rahmen dieses Produktfreigabeverfahrens bestimmt die Württembergische Lebensversicherung AG (WL) im Einklang mit ihrer Vertriebsstrategie den Zielmarkt für ihre Produkte. Sie bewertet dabei ebenso wesentliche Risiken für den jeweiligen Zielmarkt und bestimmt Kundengruppen, deren Bedürfnisse, Merkmale und Ziele - einschließlich etwaiger Nachhaltigkeitsziele - das Versicherungsprodukt generell nicht entspricht (Nicht-Zielmarkt). Darüber informiert die WL die betroffenen Vertriebswege vor Produkteinführung.

### Vertriebsstrategie

Das Produkt **Genius 100** wird über folgende Vertriebswege der WL vertrieben:

- Ausschließlichkeitsorganisation (AO) der Württembergischen
- AO der Wüstenrot Bausparkasse
- Maklervertrieb
- Vertriebsweg Partner
- Bankenkooperation

Der Verkauf des Produkts **Genius 100** soll an den definierten Zielmarkt erfolgen (siehe Zielmarkt-Beschreibung).

<sup>1</sup> Richtlinie (EU) 2016/97 des Europäischen Parlaments und des Rates vom 20. Januar 2016 über Versicherungsvertrieb

<sup>2</sup> Delegierte Verordnung (EU) 2017/2358 der Kommission vom 21. September 2017 zur Ergänzung der Richtlinie (EU) 2016/97 des Europäischen Parlaments und des Rates in Bezug auf die Aufsichts- und Lenkungsanforderungen für Versicherungsunternehmen und Versicherungsvertreiber

<sup>3</sup> § 23 Allgemeine Anforderungen an die Geschäftsorganisation, Produktfreigabeverfahren im Versicherungsaufsichtsgesetz (VAG)

<sup>4</sup> Delegierte Verordnung (EU) 2021/1257 zur Änderung der Delegierten Verordnung (EU) 2017/2358 und (EU) 2017/2359

**Zielmarkt**
**Übersicht Zielmarktkriterien Produkt Genius 100:**

1. Wünsche und Bedürfnisse
<p>Das Produkt eignet sich besonders für Kundinnen/Kunden, die</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ für das Alter vorsorgen               <ul style="list-style-type: none"> <li>- u.a. Kapital z.B. aus einer ablaufenden Lebensversicherung für eine garantierte lebenslange Altersrente verwenden</li> <li>- u.a. Vorsorge für die Zukunft der Kinder</li> </ul> </li> <li>▪ zusätzlich: Absicherung im Todesfall (Bestattung, Kredit, Hinterbliebene)</li> <li>▪ bei Zusatzversicherungen: eine Erwerbsminderung bzw. Berufsunfähigkeit absichern möchten.</li> </ul>
2. Kenntnisse und Erfahrungen
<p>Zum Verständnis dieses Produktes und den damit verbundenen Risiken sind mindestens drei Jahre Kenntnisse und Erfahrungen mit Aktien, Aktienfonds oder ähnlichen Produkten notwendig.</p>
3. Finanzielle Verhältnisse
<p>Die Kundin/der Kunde kann aus heutiger Sicht den Einmalbeitrag erbringen.</p>
4. Risikobereitschaft
<p>Die Kundin/der Kunde möchte verstärkt Renditechancen nutzen. Höhere Renditechancen bedeuten im Allgemeinen ein höheres Maß an Schwankungen des Guthabens.</p> <p>Für die individuelle Absicherung bzw. Vorsorge der zu versichernden Person steht folgende Renditechance zur Verfügung:</p> <p><b>Garantie und Verlustrisiko ohne Beitragsgarantie und mit Kapitalschutz:</b>          Die Kundin/der Kunde möchte verstärkt Renditechancen nutzen, möchte aber seine gezahlten Beiträge durch einen Kapitalschutz der Fondsanlage abgesichert wissen. Das verbleibende Verlustrisiko kann getragen werden.</p> <p>Der Genius 100 steuert einen bestimmten Garantiefonds an, der den 100% Kapitalschutz zum Laufzeitende, die Sicherung der Erträge und die Renditechance vereint. Der Kapitalschutz bezieht sich auf den einmaligen Beitrag zu Vertragsbeginn und hat nur in Verbindung mit dem Fonds Genius 100 Cross Asset Gültigkeit.</p>
5. Nachhaltigkeit
<p>Dieses Produkt eignet sich für Kundinnen und Kunden, die ggf. auch auf Nachhaltigkeitsmerkmale achten möchten.</p> <p>Hierzu kann folgende Auswahl bzgl. Nachhaltigkeit bei der Kapitalanlage getroffen werden:</p> <p><b>weniger wichtig</b>          Die Kundin/der Kunde legt keinen besonderen Wert auf Nachhaltigkeit bei der Kapitalanlage. Dadurch ergeben sich keine Einschränkungen.</p> <p><b>wichtig</b>          Die Kundin/der Kunde möchte, dass die WL als Unternehmen nachhaltig handelt und bei der Anlage ihrer/seiner Beiträge ökologische und soziale Merkmale berücksichtigt. Beim Genius 100 ist dies erfüllt, wenn der Garantiefonds Genius 100 Cross Asset bzw. mindestens ein nachhaltiger Fonds ausgewählt ist.</p> <p>Der Genius 100 investiert ausschließlich in freie Fonds.</p>

Genauere Informationen zu den gesetzlich vorgegebenen Nachhaltigkeitskriterien und wie diese berücksichtigt werden können, finden sich in den „Informationen zur Nachhaltigkeitspräferenz im Beratungsprotokoll“ (Druckstücknummer 21779). Zudem finden sich weitere Informationen zur Nachhaltigkeit auf folgender Internetseite: [www.wuerttembergische.de/nachhaltigkeit](http://www.wuerttembergische.de/nachhaltigkeit)

#### 6. Nicht-Zielmarkt

Das Produkt eignet sich nicht für Personen:

- die die individuelle Fonds- und Indexauswahl mitbestimmen wollen.
- die sich mit ihrem Kapital nicht direkt an den Chancen und Risiken des Kapitalmarkts beteiligen möchten.
- die eine Beitragsgarantie oder eine zu einem beliebigen Zeitpunkt wählbare Höchststandsicherung („Fix Plus“) bevorzugen.
- für die die Absicherung des Todesfallrisikos im Vergleich zur Altersvorsorge im Vordergrund steht.
- die nachhaltige Investitionen gemäß Offenlegungsverordnung und/oder ökologisch nachhaltige Investitionen gemäß Taxonomieverordnung wünschen.
- die nicht innerhalb der tariflichen Bestimmungen versicherbar sind.

#### Wesentliche Produktmerkmale

**Die wesentlichen Produktinformationen zum Produkt Genius 100 entnehmen Sie bitte den jeweiligen Unterlagen:**

- Basisinformationsblatt Genius Tarif FRHE mit 12 Jahren Anlagedauer und 0-49% Beitragsgarantie
- Produktinformationen Genius
- Versicherungsbedingungen Genius
- Angebot/Antrag
- Zusatzvereinbarung Genius 100